



Si crees saber lo que viene en la economía digital, multiplícalo por 1.000, llévalo al infinito y solo tendrás un atisbo de lo que está por llegar. Tu oportunidad está con Idonms.

Mensaje a empresarios por Chris McKendry Cofundador & Director Ejecutivo de Idonms

Introducción de la Conferencia en 2022 en el AIM de Londres

¿QUERÉIS HACER CRECER VUESTRAS EMPRESAS, PERO DE VERDAD, Y APROVECHAR LOS PRÓXIMOS 10 AÑOS COMO MUY POCOS?

"Hay empresarios que se limitan a incorporar herramientas digitales y empresarios que priorizan transformar su modelo de negocio a las reglas de la economía digital, y vosotros debéis de decidir cuál queréis ser.

Y cuando haces eso, cuando decides priorizar los 60 puntos vitales para la transformación digital de tus productos y negocios, ahí obtienes tu gran ventaja ¡ésta es la verdadera fuente de poder!

Cuando lo haces, la gente vera en vuestros negocios lo que de otra forma no podrían ver y que otros no tendrán. La mayoría no entiende esto. Los que lo hacen, consiguen llevar a sus negocios a otra dimensión con un alto control sobre él sin estar presente y con increíbles resultados (...)."



ÍNDICE

VISIÓN DETALLADA FRANQUICIA IDONMS

- 3 CONOCE LA FRANQUICIA PERFECTA PARA EL DIRECTIVO/A.
- 5 CONOCE EL ABC QUE TODO EMPRENDEDOR, DIRECTIVO, EMPRESARIO Y PROFESIONAL DEBE CONOCER.
- 6 CONOCE LA MÁXIMA POR LAS QUE SE GUIAN LOS FONDOS DE INVERSIÓN AL INVERTIR EN LAS STARTUP.
- 7 IDONMS, UNA FIRMA CON LA QUE PODRÁS LLEGAR MUY LEJOS
- 8 AHORA PUEDES SER LÍDER EN TU REGIÓN CON TU FRANQUICIA IDONMS.
- 9 MERCADO, FUENTES DE INGRESOS & REQUISITOS.
- 10 ESTUDIO SITUACIÓN DEL MERCADO.
- 11 DATOS DEL MODELO DE NEGOCIO IDONMS.
- 13 NUESTRA PLATAFORMA "ALL IN ONE ISSUE".
- 15 RENTABILIDAD, INGRESOS Y ROI.
- 17 OPORTUNIDAD, KNOW HOW Y SOPORTE.
- 19 PERFIL FRANQUICIADO.
- 20 MANIFIESTO DE LA JUNTA GENERAL IDONMS.
- 21 TESTIMONIOS.
- 22 PRINCIPIOS Y VALORES.
- 27 DATOS DE CONTACTO.

SE PODRÍA DECIR QUE PRÁCTICAMENTE TODAS LAS PERSONAS Y ORGANIZACIONES SON MUY CONSCIENTES DE LA ECONOMÍA DIGITAL EN LA QUE ESTAMOS INMERSOS, DE LAS NUEVAS REGLAS DE JUEGO, DE LOS DESAFÍOS Y DE LAS OPORTUNIDADES. PERO, NO SE ES CONSCIENTE DE LA MAGNITUD Y DE LA VELOCIDAD A LA QUE ESTÁ SUCEDIENDO

CONOCE LA FRANQUICIA PERFECTA PARA EL DIRECTIVO/A.

CONTINÚA LEYENDO Y ENTENDERÁS POR QUÉ LO ES.

LO QUE TODAS LAS EMPRESAS NECESITAN, SE LO PODRÁS DAR TÚ.

INTRODUCCIÓN

LAS **4 PRINCIPALES RAZONES** POR LAS QUE LAS EMPRESAS TIENEN MUCHO MÁRGEN DE MEJORA Y UNA OPORTUNIDAD DE ORO.

1. Con Internet existe la falsa creencia "heredada" de que la clave de éxito es tener una web, un e-commerce y armarse hasta los dientes con herramientas digitales para automatizar procesos y hacer algo de publicidad online. Nada más lejos de la realidad. Tan solo se consigue ser un pez más en el océano.

Entre los empresarios y los profesionales de servicios de Internet es un "concepto dominante pero equivocado", incluso nuestros propios empleados tienen que desaprender. Esta creencia es debida a intereses creados y que los explicamos a nuestros franquiciados. Unas claves que no las escucharás en ningún sitio por que no interesa que las empresas tengan su verdadera autonomía estratégica, sino consumir tecnología a doquier. I donms te da las claves para que los negocios sean escalables, diferentes y rentables en un corto espacio de tiempo. Por supuesto trabajando.

Las herramientas digitales, equipos informáticos, software, y el marketing tradicional como el digital, son todos necesarios, pero de ninguna manera determina el éxito del negocio. Estos responden a; CON QUÉ y CÓMO y no a; POR QUÉ y PARA QUÉ.

2. Por un tecno-optimismo exagerado al pensar que la tecnología digital por si sola diferencia y da una ventaja, ¡esto es falso! La tecnología digital o las herramientas para la digitalización están cada vez más estandarizadas, con apenas diferencias y cada vez son más asequibles para todos.

3. Los servicios de asesoría a las empresas están excesivamente orientados a la tecnología digital, al diseño y a la publicidad online, pero las empresas necesitan imperiosamente dar un paso previo redefiniendo sus estrategias, antes y durante su digitalización y a la publicidad online que realicen.

“Salvo que una empresa cuente de verdad con una tecnología realmente disruptiva, la tecnología digital y la publicidad online por si solas no les llevarán muy lejos”

4. Sin género de dudas ésta es la clave más importante debido a que incluye a las tres primeras. Y es no integrar o fusionar los modelos de negocios físicos (off-line) con los modelos digitales (online) y viceversa.

QUIZÁS TE PREGUNTES
¿LA TRANSFORMACIÓN
DIGITAL, NO LO HACE TODO
EL MUNDO?

Seamos sinceros.
No, rara vez saben cómo
hacerlo. No por el 97%
de las pymes

PONGAMOS UN EJEMPLO.

Ningún empresario, directivo, comercial, asesor de negocio y mucho menos un inversor, pensaría jamás que para tener éxito en un negocio basta con tener buenos equipos informáticos de última generación, un buen software y hacer publicidad. Saben que falta lo más importante y esto es un modelo de negocio bien diseñado y al detalle que le dé “una mínima autonomía estratégica”.



CONOCE EL **ABC** QUE TODO EMPRENDEDOR, DIRECTIVO, EMPRESARIO Y PROFESIONAL DEBERÍA CONOCER SI NO QUIERE PERDER UNA DÉCADA.

A) La incorporación de herramientas digitales, es digitalizar una empresa, **NO** es Transformar Digitalmente un negocio, bien sea físico o digital.

** De la misma manera que incorporar a una empresa ordenadores y software es informatizar el negocio, no es transformar o adaptar un negocio y sus productos al mercado. Da igual el dinero que se invierta en digitalización, no se conseguirá nada si no se transforma el modelo a las reglas de la economía digital.*

B) Tener un plan de marketing y hacer publicidad digital, **NO** es Transformar Digitalmente un negocio y mucho menos esperar a que sea rentable.

** Realizar marketing y hacer publicidad online, no es transformar ni adaptar un negocio al medio digital. No se debería plantear ninguna estrategia ni campaña online, sin antes adaptar un negocio a las reglas y exigencias de la economía digital.*

C) La Transformación Digital de una empresa en cambio **SÍ** incluye a la digitalización y al marketing & publicidad online.

** La Transformación Digital es incorporar ciertas áreas estratégicas y las fuerzas y dinámicas que son esenciales para que la empresa esté alineada a las exigencias de la economía digital.
.Esta visión holística, integral e integradora es la característica principal que diferencia a las empresas más exitosas de la actualidad. La Transformación Digital sí tiene las claves para que un negocio tenga unas mínimas garantías de éxito y pueda ser escalable.*

“La incorporación de las empresas especialmente de las pymes a la economía digital ha pasado de ser una opción a ser una obligación para la supervivencia de estas. La economía digital lo está cambiando todo en el mundo empresarial incluido el mundo físico”.

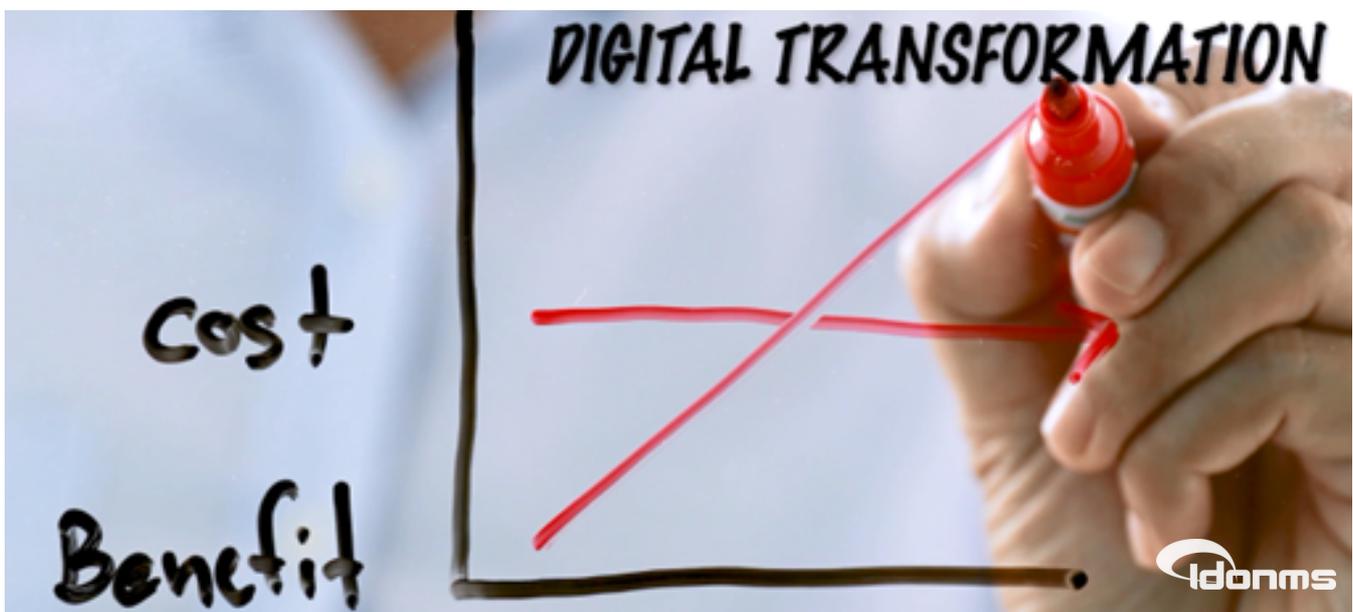
CONOCE LA MÁXIMA POR LAS QUE SE GUIAN LOS FONDOS DE INVERSIÓN AL INVERTIR EN LAS STARTUP. Y QUE APRENDERÁS CON IDONMS

La economía digital ofrece a cualquier persona y empresa la oportunidad de tener fuertes y rápidos crecimientos, incluso exponenciales, siempre y cuando la Transformación Digital del negocio se haga bien, porque como se observa en la fórmula, el factor determinante y diferenciador es la TD y no las herramientas digitales ni la publicidad online.

$$R = (D + MktP)^{TD}$$

R= resultados; D=Digitalización; MktP= Marketing y Publicidad; TD = Transformación Digital.

La TD por si fuera poco es el “exponente”. Es el factor más radical y diferenciador.



IDONMS, UNA FIRMA CON LA QUE PODRÁS LLEGAR MUY LEJOS.

Debemos tener claro que el acceso al buen conocimiento y el desarrollo de capacidades y competencias intelectuales es la última frontera de las desigualdades sociales. Mientras a la sociedad se le prepara para ser útiles al sistema, a los hijos de las élites se les entrenan para ser <el sistema>. Así, a los demás profesionales y empresas les inundan de dispositivos electrónicos y de herramientas digitales, mientras que las élites y los creadores de esas tecnologías prohíben su uso masivo, tanto en las escuelas como en casa “a sus propios hijos” e incluso a las personas que los atienden.

¿Por qué lo hacen? La respuesta es sencilla: forman a los suyos en la reflexión, en los conceptos y en las ideas para ser la élite.



Al resto de los profesionales y empresas les llega la información mínima imprescindible, más técnica y nada enfocada en la reflexión. A la élite, la metodología les obliga a pensar en estrategias de diferenciación y a plantearse el futuro y cómo los demás deben de consumir tecnología. Por esto la élite no pierden el tiempo empleándolo en utilizar los medios electrónicos y herramientas digitales que ellos mismos inventan. Es lo que se denomina “educación con techo de acero”.

En la formación a los profesionales sobre cómo funciona Internet, las herramientas digitales y las dinámicas de la publicidad online, solo se enseña a repetir los pensamientos y hacer lo mismo que todo el mundo hace y no se enseñan las estrategias y claves de éxito en la economía digital. Es por esto que tanto los profesionales de servicios de Internet como la mayoría de las empresas hacen lo que todos hacen, sin diferenciación alguna y lo que es aún más grave, sin ninguna reflexión estratégica que cree valor para ellos. Y esto a las empresas tecnológicas no les importa, tan solo quieren que cuantos mas millones de empresas las utilicen mejor para ellos.

AHORA PUEDES SER LÍDER EN TU REGIÓN CON TU FRANQUICIA IDONMS.

Somos una firma que revoluciona y lidera la consultoría en Transformación Digital allá donde hay una Agencia Idonms, y cuyos conceptos entusiasman a empresarios y directivos. Contarás con nuestro know How exclusivo de Idonms y con nuestras 60 claves de éxito y las 21 fuerzas para crear alto valor de marca a tus clientes .

Know How exclusivo y sin competencia. Estrategias y protocolos probados durante más de 22 años en 9 países. Protocolos de éxito demostrados en las "big tech, unicornios, las mejores startups y spin-off" y que hoy son empresas muy valoradas. Aplicarás estas estrategias en los clientes y en tus proyectos para siempre.

-  **Respaldo de marca consolidada**, con formación y soporte continuo de excelencia. Serás parte de la primera firma mundial de Consultoría en Transformación Digital para pymes. Dominarás nuestros 60 puntos de éxito desarrollados por Idonms y aplicados en empresas durante años.
-  Modelo de negocio para que el **franquiciado se dedique a la macro-gestión** para la creación de valor y al crecimiento del negocio y no en la micro-gestión en las TBR (tareas de bajo rendimiento).
-  Tarifas para empresas sin competencia y **adaptadas a la región del franquiciado y de sus clientes**. Importantes ingresos por proyectos y por servicios con ingresos residuales/recurrentes.
-  Portafolio con casos de éxito y **clientes referidos**.
-  Soporte continuo. Custodia y mantenimiento de tu cartera de clientes **por un gran equipo de profesionales sin que estés apenas pendiente**.
-  Plataforma exclusiva "*all-i-one ISSUE*" de Idonms, que **te permite como franquiciado independencia y te facilita la gestión del negocio y la asesoría a los clientes**. Con visión 360°, plataforma que ahorra tiempo, sencilla e intuitiva, te diferencia como consultor/a por el alto valor añadido con el que se identifican el 99% de empresarios, y con una media de cierres de contrato de 3 de cada 5 cotizaciones/presupuestos.
-  **Plan de desarrollo personalizado** según tus objetivos. Campañas de marketing y contactos de prospectos.
-  **Web personalizada**, correos corporativos y pasarela para cobro a clientes.
-  Te acompañamos en las reuniones con potenciales clientes y clientes, acompañamiento en conferencias y webinar por consultores Senior. **El potencial cliente verá que estás muy respaldado y que no estás solo**.

Sin canon mensual ni royalty. Formato ganar-ganar. Si el franquiciado gana, Idonms gana. Franquicia 100% gestionable desde el domicilio o un despacho con acceso a Internet.

MERCADO

- Enorme mercado y sin explotar. El 97% de las pymes requieren urgentemente de una verdadera Transformación Digital. Nuestros 60 puntos de éxito. Exclusivo de Idonms. Nuestra licencia te permite tener clientes en cualquier país.
- Altísima demanda del mercado y con falta de profesionales y asesores en Transformación Digital 360° y con visión holística. Con nuestros 60 puntos.
- El 99% de los empresarios y directivos se identifican y entusiasman con nuestros conceptos y protocolos y por nuestra visión holística para la transformación digital de sus negocios. Ratio medio de cierres de contratos del 60%.
- La Transformación Digital es el eje sobre el que pivota las estrategias y decisiones de las empresas en la economía digital, y no la digitalización. El mejor camino para ser asimétrico y disruptivo y así tener un monopolio en un sector, por ende, hacia donde van y tendrán que ir las inversiones de las empresas.

FUENTES DE INGRESOS FRANQUICIA IDONMS

- Ingresos por Servicios de asesoría a empresas para la Transformación Digital. 60 áreas estratégicas y protocolos exclusivos de Idonms y que son el Santo Grial para el éxito en la economía digital. Ingresos únicos por proyecto y mensuales recurrentes.
- Ingresos por Desarrollo de herramientas digitales y Servicios de marketing online.
- Catálogo con 140 productos (webs, tiendas online, APPs) y servicios en marketing online. Ingresos únicos por proyecto y mensuales recurrentes.
- Servicios In-company training. Formación de equipos en Coaching & Mentoring en Transformación Digital Integral. Más información en; <https://idonms-coach.idonms.com/>
- Posibilidad de escalar el negocio como Socio Comanditario en nuevas Startups, e impartiendo conferencias, formación y seminarios.

REQUISITOS

- No se requiere conocimientos técnicos ni experiencia en este sector. Sí se requiere de equipo informático con conexión a Internet.
- Experiencia en negocios, o en gestión, o puesto directivo, o ventas, o servicios de asesoría o gestión de proyectos. Se solicita envío de CV.
- Si la franquicia la adquiere un inversor, las personas que gestionen la franquicia deben de realizar la formación. Idonms otorga un Certificado como Consultor y con un número determinado de Proyectos se entrega un Diploma como Consultor Senior.
- Si la franquicia la adquiere un profesional con experiencia en servicios de internet se le solicita envío de CV y deberá realizar toda la formación.

EL SIGUIENTE ESTUDIO REFLEJA LA SITUACIÓN DEL MERCADO.

Datos estadísticos sobre un muestreo de 4.870 empresas del sector tradicional y online en nueve países durante 2021.

Estos datos reflejan una media y las cifras pueden variar sensiblemente según el país.

El 93%

de las webs de las empresas no está preparadas para captar clientes.

El 97%

de las pymes no tiene una estrategia clara y coherente en su modelo de negocio online con su negocio físico. Tan solo se digitalizan y no se diferencian.

El 89%

de las empresas delegan su modelo/estrategia de negocio online en personal con perfil tecnológico.

“Puedes desarrollar la mejor tecnología digital sobre un concepto erróneo que el fracaso estará garantizado. Pero puedes desarrollar una tecnología mediocre sobre un concepto acertado que el éxito será muy probable”.

LA TD ES EL FUTURO DE LOS NEGOCIOS

AYUDA A GENERAR VALOR.

Con Idonms ayuda a los directivos y a sus negocios a desarrollarse. Ofrecerás más que cualquiera otra persona.

CONTACTO

DIAGNÓSTICO 360

SOLUCIONES

IMPLANTACIÓN



CON IDONMS YA ES POSIBLE EN MENOS DE UN MES TENER TU PROPIO DESPACHO DE SERVICIOS DE CONSULTORÍA EN TD Y SER EL REFERENTE EN TU REGIÓN E INCLUSO EN TU PAÍS.

Gracias a nuestro Know How de transferencia inmediata, con nuestro continuo soporte y nuestros años de experiencia, tener una Agencia Idonms supone ganar tiempo al tiempo y ahorrar anualmente cientos de horas y de dólares, además de evitar muchos problemas y obstáculos de esta industria.



Para ser un excelente consultor en TD no necesitas ser un experto en tecnología, esto también lo tienes con nosotros solucionado.

Además contarás con una Plataforma y soporte en español, fácil y con un equipo de personas para ayudarte cada vez que lo necesites.

KNOW HOW & PLATAFORMA "ALL-IN-ONE ISSUE"

Como Agencia Idonms tendrás acceso a nuestra plataforma "all-in-one ISSUE" una herramienta con tecnología Smart Order Router muy práctica con la que sí tendrás "autonomía estratégica". Know how con 60 áreas estratégicas exclusivas de Idonms, con 21 puntos de control y con 140 servicios y que hace de una Agencia Idonms sea muy diferente, admirada, envidiada y con tarifas muy competitivas. En definitiva, para cubrir cualquier necesidad y ofrecer a las empresas el más alto valor añadido del mercado. ¡Garantizado!

INNOVACIÓN

HEMOS DESARROLLADO UNA METODOLOGÍA DISRUPTIVA. DE RÁPIDA Y FÁCIL TRASFERENCIA Y PUEDES SER N°1 EN TU REGIÓN Y YA NUNCA CAMBIAS TIEMPO POR DINERO.

Con Idonms, desde el primer día estarás a la vanguardia del sector, revolucionando los conceptos y la forma de asesorar a las empresas y cambiando tu tiempo por alto valor añadido. ¡Garantizado!

Contarás también con la estimada ventaja de ahorrarte cientos de horas anuales de trabajo y desplazamientos improductivos y que de otra forma no se pueden cobrar a los clientes. Tan solo con esta ventaja ya te has evitado el coste de horas perdidas que tienen otros profesionales y freelancers y cuyos costes anuales son muy superiores a nuestro Canon de entrada.

Con la Plataforma en línea también tendrás; 1º la orientación paso a paso de todos los procedimientos. 2º una herramienta financiera con la que podrás seleccionar y combinar entre si 60 áreas estratégicas con 140 servicios. 3º podrás controlar en todo momento y al céntimo de dólar tus precios, descuentos y márgenes de beneficio. 4º podrás trabajar en la divisa que elijas en cada ocasión según donde esté tu cliente y con el IVA de tu país.

Con acceso a Internet podrás estar conectado a la plataforma 24 horas al día durante 365 días siempre que lo necesites. Esto te proporcionará una gran profesionalidad con altas competencias y diferenciación radical respecto a otros profesionales del sector. Además te da independencia operativa con la Central de Idonms Media.

Con tu independencia de horarios y operativa, podrás realizar análisis para los clientes, realizar en pocos minutos presupuestos-cotizaciones, asesorar, dar soluciones al cliente y gestionar e iniciar los contratos y proyectos de los clientes. Todo ello y más sin importar dónde estés y la hora que sea, siempre que tengas acceso a Internet.

DATOS DEL MODELO DE NEGOCIO IDONMS

El 99%

De los diagnósticos y recomendaciones que hace un consultor Idonms son aceptados y reconocidos como altamente satisfactorios por las empresas que lo reciben, independientemente de si en ese momento contratan o no los servicios.

El 60%

De las empresas a las que se les presenta la metodología Idonms junto con un presupuesto-cotización contratan alguno de los servicios.



HAY UNA FUERZA MOTRIZ MÁS PODEROSA QUE LA PUBLICIDAD ONLINE Y TODAS LAS HERRAMIENTAS DIGITALES JUNTAS: ES LA TRANSFORMACIÓN DIGITAL DE UN NEGOCIO CON UN VALOR PERCIBIDO.

Chris McKendry - Co fundador de Idonms

HEMOS DESARROLLADO EL KNOW HOW QUE A TODO CONSULTOR LE GUSTARÍA TENER.

Con IDONMS la falta de conocimiento técnico ya no es un hándicap para ser un excelente consultor en 60 modelos de Transformación Digital.

Dominarás los secretos exitosos que tiene que tener toda herramienta digital y los 21 secretos en los que se basa toda digitalización y los planes de marketing.



Y DETRÁS UN EQUIPO DE PERSONAS PARA AYUDARTE CUANDO LO NECESITES

PLATAFORMA "ALL-IN-ONE ISSUE"
Y PROPUESTA DE VALOR IDONMS



* No disponible en la plataforma en versión español. Pero si está disponible con soporte de un consultor de la Central Idonms.

TENDENCIA

LAS EMPRESAS EXTERNALIZAN LOS SERVICIOS DE TRANSFORMACIÓN DIGITAL PARA MEJORAR

Las empresas no cuentan con expertos en Transformación Digital y además saben que es mejor y más económico externalizar estos servicios. Además con Idonms te beneficias de una política de precios Low Cost con tarifas adaptadas al coste de tu país y región y con altos márgenes de beneficio para tu Agencia.

DATOS DEL RENDIMIENTO ANUAL SOBRE LA INVERSIÓN DE LA LICENCIA IDONMS

Los rendimientos en los % pueden variar en función de los servicios mensuales contratados por las empresas (más caros o más baratos) y de la inversión inicial según la Licencia de cada país.

Rendimiento sobre inversión. N° de clientes	Rendimiento sobre inversión con servicios básicos	Rendimiento sobre inversión con servicios nivel medio	Rendimiento sobre inversión con servicios avanzados
De 1 a 2 clientes	21%	40%	55%
De 5 a 10 clientes	105%	200%	270%
Con 20 clientes	420%	810%	1.100%

- ✓ Los servicios básicos suelen componer el 50% de las contrataciones.
- ✓ Los servicios nivel medio suelen componer el 35% de las contrataciones.
- ✓ Los servicios nivel avanzado suelen componer el 15% de las contrataciones.

INGRESOS ANUALES PROMEDIO DE UNA AGENCIA IDONMS Y POR CADA CONSULTOR QUE TENGA LA FRANQUICIA

Ingresos mensuales <u>por servicios</u> En USD	+	Ingresos mínimos en USD <u>por</u> <u>venta de plataformas digitales</u>
Con cartera de 20 clientes: 3.340 / 4.400 mensuales	+	1.800 una sola vez
Con cartera de 30 clientes: 5.000 / 6.600 mensuales	+	2.700 una sola vez
Con cartera de 50 clientes: 8.350 / 11.000 mensuales	+	4.500 una sola vez

Referencia: Una Agencia Idonms siguiendo las recomendaciones y protocolos puede aspirar al cierre de 3 clientes por cada 5 presupuestos - cotizaciones presentadas.

* Los resultados pueden variar en función de la política de descuentos que adopte la Agencia a sus clientes.

RECUPERACIÓN DE LA INVERSIÓN EN FUNCIÓN DE LA ESTRATEGIA DE COBRO (ROI)

Ingresos en el momento de la firma por cobros anticipados.

Nº de clientes totales	Con servicios básicos	Con servicios a nivel medio	Con servicios avanzados
1	600 USD	1.320 USD	1.800 USD
5	3.450 USD	6.600 USD	1.800 USD
10	6.900 USD	13.200 USD	18.000 USD

En este cuadro no se han tenido en cuenta los ingresos derivados por venta de plataformas y cuotas de mantenimiento, los cuales también complementan y ayudan a los ingresos y a la recuperación de la inversión y a la generación de ingresos mensuales en la actividad del franquiciado. Estos pueden incrementar los ingresos entre un 25% a un 50%

AQUÍ ENTRAS TÚ. UNA EXCELENTE OPORTUNIDAD EN EL RAMO DE LA CONSULTORÍA PARA EMPRESAS.

Mantener por parte de la empresa su Estatus Quo ya no es una opción. No tienes que preocuparte de convencer a las empresas de la necesidad de adaptarse a la economía digital, ya lo saben. Y si alguna empresa aún no lo sabe, serán sus propios clientes y el ecosistema empresarial que le rodea quien les convenza en este mundo hiperconectado.

La cuestión es que con datos objetivos y cómo te hemos explicado en este dossier y otros documentos, las empresas no saben y están muy perdidas del camino más conveniente para cada una de ellas.

Estamos en los principios de la economía digital y de la nueva forma de hacer negocios. La 4ª revolución industrial ¡Y esto no ha hecho más que empezar! Además está por llegar el Internet de las cosas, la inteligencia artificial y sobre todo el cambio generacional que ya exige nuevos modelos.

Todos los empresarios y directivos, independientemente del sector y país, empresa, profesión, franquicia, se escapa de este cambio y del fin del enfoque tradicional (ver diagrama página 25 - Próxima Estructura Social).

En Idonms no hablamos solo de supervivencia sino también de oportunidades. No basta con digitalizarse, hay que transformarse.

AQUÍ ES DONDE ENTRAS TÚ COMO AGENCIA IDONMS POR LO QUE SERÁS BIEN RECIBIDO POR LAS EMPRESAS DE TU REGIÓN.



"Solo digitalizarse conlleva a ser irrelevante y a la pérdida de una década. La TD en cambio conlleva grandes oportunidades y lleva a otro nivel"

ASESORÍA Y SOPORTE CON UN ENFOQUE ESPECIAL EN LAS PERSONAS Y EN LOS RESULTADOS

En IDONMS más de 90 profesionales con sólida experiencia profesional en la industria tradicional y en la industria de Internet, venimos dando durante más de 20 años soporte a nuestros clientes y Agencias/Fraquicias.

Colaboramos estrechamente con nuestras Agencias. Nuestras Agencias y sus clientes están respaldados por Consultores Senior con un mínimo de experiencia de 10 años en gestión de negocios y formados en e-business con en protocolos de éxito demostrados en las "big tech, unicornios y las mejores startups".



“Con nosotros no necesitas conocimientos técnicos de la misma manera que pare ser un buen conductor no necesitas saber de mecánica”

PERFIL FRANQUICIADO

Emprendedores, directivos, empresarios, comerciales, asesores de otras áreas, freelance y agencias de servicios de Internet y de comunicación (otros).

Que entienda que el tener un negocio hoy en día es mejor hacerlo de la mano de una firma por las sinergias pero sin perder independencia. Que le guste el mundo de la empresa y los negocios y que se sienta cómodo/a con otros dueños de negocios y directivos a los que tendrá que asesorar. Con altura de miras y con alta vocación de servicio.

*No se requiere conocimientos técnicos ni experiencia en este sector.

También perfiles de freelance u otras agencias de servicios de Internet que deseen diferenciarse y dar un salto cuantitativo y cualitativo a sus profesiones.

ÚNETE A NOSOTROS, OTROS
YA LO HAN HECHO

MANIFIESTO DE LA JUNTA GENERAL IDONMS.

Desde nuestra fundación, la misión de Idonms, ha sido firme y constante. Lo que ha cambiado han sido las circunstancias que a todos nos rodean y que han ayudado a aumentar nuestra capacidades y expertise al servicio del cliente.

Hemos tenido éxito debido no solo a nuestra estrategia enfocada y clara, sino también a nuestra cultura de *“aprendemos todos, avanzamos todos”*.

Somos una familia de empresarios y profesionales que nos retroalimentamos entre todos nosotros en base a nuestros ocho principios de cultura y liderazgo interno.

Optimistas en nuestra convicción de que podemos marcar la diferencia, orientados a las soluciones, a la innovación y estamos preparados para reconocer el cambio y adaptarnos a tiempo.

Y decididos a aplicar conocimiento de vanguardia y a la mejora continua en cada aspecto de nuestro trabajo porque nos tomamos muy en serio el porvenir de nuestros clientes, empleados, colaboradores e inversores.

Junta General de Socios

Misión de una Franquicia Idonms:

Tenemos la oportunidad y la responsabilidad de ayudar a las empresas y organizaciones para que afronten con garantías el cambio a la economía digital. Ofrecerles solo aquello que sabemos que es útil para ellos y asesorarles siempre en la firmeza de lo conveniente para sus objetivos y hacer pedagogía divulgando cultura digital, es nuestra razón de ser.

Visión de una Franquicia Idonms:

Ser un buen profesional como Agencia Idonms, digno de la confianza de los clientes por nuestros valores y la aportación de alto valor para ser un referente en la región en la cultura de la Transformación Digital. Aspirar a ser la Agencia líder en TD de la región y obtener la máxima cuota de mercado posible.

ÚNETE A NOSOTROS, OTROS YA LO HAN HECHO



“Gracias a Idonms he conseguido estar a otro nivel y en otra liga en este sector. He descubierto un mundo diferente con oportunidades para mí y mis clientes antes impensables”

Irina Palluel

*Freelance de Marketing Online /
ahora Agencia Idonms*



“El Sistema all-in-one es único y poderoso.No necesitas ser experta anteriormente para beneficiarte del método, todas las empresas quedan gratamente sorprendidas.”

Teresa Zamudio

*Funcionaria pública / ahora
Agencia Idonms*



“Los clientes identifican rápidamente áreas de oportunidad en su empresa marcando un antes y un después en su experiencia con otras empresas de Internet”.

Gustavo Arciniega

*Departamento de Inversiones
en la banca / ahora Agencia
Idonms*



“Sin excepción, todas las empresas me han reconocido el alto valor agregado desde el primer contacto y se sorprenden de todo lo que pueden hacer con sus negocios en Internet”.

Angel Viñas

*Asesor de RR.HH /ahora
Agencia Idonms*



“Siempre tengo una buena atención y un soporte excelente tanto para mi como mis clientes.En mi profesión en la industria de la energía he utilizado plataformas muy poderosas y puedo decir y destacar que la plataforma de Idonms entre muchas otras ventajas , es la característica que me hace una gran profesional desde la perspectiva del cliente y detectan en pocos minutos mi profesionalidad y diferenciación sobre la competencia.”

Luis Marques

Director de Proyectos en industria de la energía/ ahora Agencia Idonms



IDONMS

CONSULTORA INTERNACIONAL EN
TRANSFORMACIÓN DIGITAL PARA EMPRESAS

CALIDAD

Un experimentado equipo al servicio del cliente y con el único objetivo de ofrecer un asesoramiento de primera línea.

La seguridad y la máxima calidad en el servicio sólo se consiguen con un equipo multidisciplinar y comprometido.

CONFIANZA

La confianza se consigue a través del compromiso con la calidad. IDONMS va más allá.

Queremos que el cliente trate, siempre que lo necesite, con el consultor que tiene la responsabilidad de sus asuntos. La confianza hay que ganarla día a día. Por ello, planteamos a nuestros clientes una relación directa y confidencial.

COMPROMISO

IDONMS adquiere el siguiente compromiso con sus clientes y colaboradores: ofrecerles toda nuestra capacidad, calidad, esfuerzo y experiencia en el momento en que los necesite.

La necesidad de cada cliente es nuestro reto más importante; satisfacerla, nuestro compromiso.

INICIATIVA

Entendemos el asesoramiento de una forma activa.

No nos limitamos a responder a las peticiones de nuestros clientes. Tratamos de tomar la iniciativa y proponer fórmulas que aumenten su eficacia y detectando las posibles oportunidades.

INNOVACIÓN

La tecnología cambia, nosotros evolucionamos.

La respuesta de IDONMS a los constantes cambios es invertir en la formación de nuestros profesionales para convertirlos en los mejores especialistas.

Asimismo, invertimos en nuevas tecnologías que permiten objetivar los problemas y desafíos que se encuentran nuestros clientes.

AHORRO

No importa lo que un profesional sabe, sino lo que es capaz de hacer con lo que sabe. La información hay que convertirla en conocimiento, innovación y competencia.

Un correcto asesoramiento siempre supondrá un gran avance. Una buena TD es compatible con el ahorro.

Nuestra eficiencia y costes supondrá un ahorro en sus cuentas, en sus energías, en su tiempo,... La formación del equipo de IDONMS no la pagan sus clientes, pero si se benefician de sus resultados.

Prestar un servicio cada vez más cualificado al mínimo precio es nuestro objetivo.

INTERNACIONAL & NEARSHORING

La internacionalización y el nearshoring es una realidad para nuestros clientes.

Ante los riesgos y oportunidades que estos cambios traen, IDONMS ha creado un departamento con profesionales en Inteligencia Económica y Geopolítica con el objetivo de asesorar a sus clientes en su implantación en el extranjero y aprovechar también el nearshoring.

ACTITUD

La filosofía de trabajo de los profesionales de IDONMS se concentra en prestar un servicio de asesoramiento cercano y solvente a sus clientes ante cualquier planteamiento formulado.

La actitud diaria de la empresa se basa en ofrecer servicios eficaces con la mayor calidad, honestidad y confidencialidad.

APOYO

IDONMS se centra en los problemas, oportunidades e inquietudes de sus clientes, para ofrecer la excelencia y seguridad, en todos y cada uno de los aspectos de la actividad comercial e imagen del cliente.

LÍDERES

Nuestros equipos están formados por profesionales altamente cualificados y capacitados para dar un servicio integral a nuestros clientes.

Seleccionamos profesionales con experiencia, tanto en tecnologías TICs, gestión en negocios tradicionales como en marketing y comunicación online, junto con jóvenes profesionales a los que formamos con todos nuestros medios para que desarrollen su carrera en nuestra empresa.

También contamos con una red de Agencias nacionales y transnacional con experiencia en distintas áreas de conocimiento, que pueden integrarse en nuestros equipos de trabajo para aportar su experiencia.

Por esta forma de trabajar en IDONMS nace un nuevo concepto en la asesoría con el que está liderando el sector y con el que los clientes se ven gratamente identificados

LEALTAD

En nuestra filosofía no existen sólo las leyes y nuestros compromisos, sino también las de la fidelidad, el servicio y del honor, porque entendemos que nuestros clientes son algo más.

TRABAJO

Equipos especializados que cuentan con la máxima calidad técnica y formación, punteros en su área de conocimiento, que se comprometen a satisfacer cualquier necesidad de nuestros clientes para corresponder a su confianza.

Explicamos las posibilidades de la TD para que lo entiendan nuestros clientes, ofreciendo un servicio de máxima calidad, optimizando el ahorro y acompañándolos en su internacionalización. Es nuestra manera de trabajar, es el estilo de IDONMS.

TRAYECTORIA

Disponemos de una larga lista de actuaciones que ha concluido con la satisfacción de nuestros clientes.

Durante toda nuestra trayectoria, hemos trabajado de manera integral e involucrada en cada uno de los trabajos en los cuales hemos participado, ofreciendo así nuestra experiencia y conocimientos, con el fin de obtener las más oportunas soluciones, y haciendo que nuestros clientes confíen en IDONMS.

INTEGRACIÓN MODELO FÍSICO Y DIGITAL

En IDONMS a diferencia de otros profesionales no entendemos el diseño web, el e-commerce, redes sociales, marketing online, campañas de publicidad y cualquier herramienta digital no las valoramos como el objetivo de nuestros clientes sino como un medio. Hacemos de la estrategia para nuestros clientes nuestro mejor y mayor diferenciador, un asesoramiento de alto valor añadido en todos los temas relacionados con los negocios digitales y físicos o tradicionales.

El citado valor añadido es fruto de la unión entre la amplia experiencia e innovación atesorada por los profesionales que integran IDONMS. Un trato humano y cercano con los clientes y una decidida apuesta por la actualización constante. Nuestros Consultores y Agencias analizan las necesidades de los clientes, ofreciendo las respuestas más adecuadas a cada problema. Les ayudan a realizar un buen análisis de su situación, les orientan en la gran cantidad de posibilidades que tiene la TD y les hacen fácil todo el proceso. Asimismo les asisten ante cualquier eventualidad o necesidad.

La anterior característica lleva a que los clientes de las Agencias y de IDONMS valoren su experiencia muy positivamente por la posibilidad de encontrar siempre respuesta a sus necesidades sin sentirse, en ningún caso, abandonados.



Nº1 en Transformación Digital

¿BUSCAS UNA FRANQUICIA CON FUTURO?

Conoce la franquicia perfecta
para el **Directivo**.

Consultar en **Transformación
Digital** para empresas



LA MEJOR ASESORÍA EN **TRANSFORMACIÓN
DIGITAL** QUE NECESITAN LAS EMPRESAS,
SE LO PODRÁS DAR TU

ADEMÁS TE INTERESA SABER QUE:

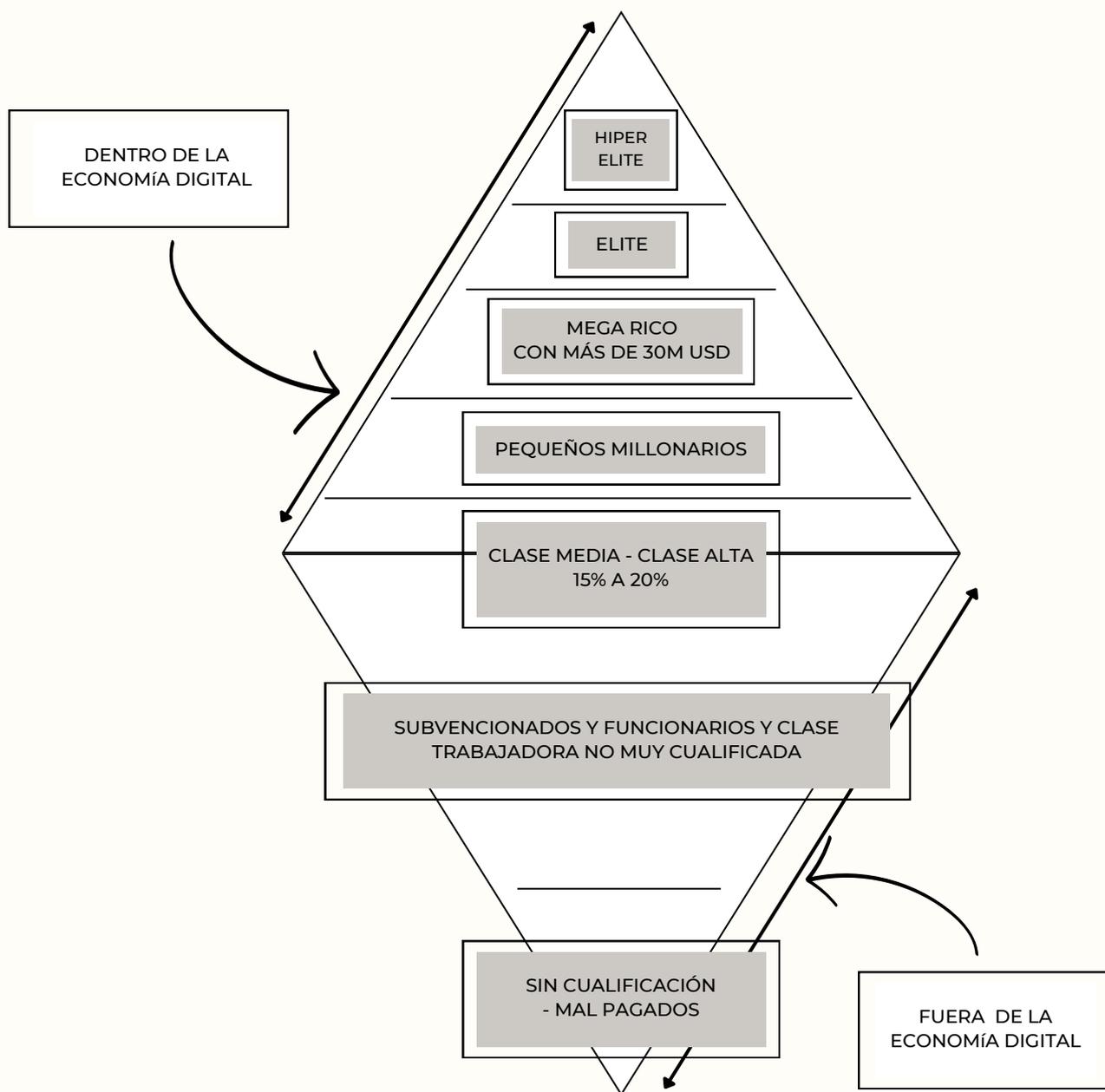
LAS NUEVAS CLASES SOCIALES YA SE ESTÁN IMPLANTANDO

(Esta tendencia ya no es una previsión, sino una realidad. Basta con observar el entorno económico y macro económico para ver que esto ya está sucediendo. Que no sea porque no lo estamos avisando).

“La estructura de clases sociales para la próxima década estará basada sobre todo en la relación que se tenga con la economía digital, la cual, a su vez, seguirá estando relacionada con el liderazgo de la economía. Es decir, quien trabaje en servicios directamente relacionados con la economía digital o paralelamente relacionados, o bien los controle, será quien obtenga mayores beneficios económicos, sea de forma de sueldo o de rentabilidad empresarial”.

ESTRUCTURA SOCIAL QUE SE AVECINA PARA LA PRÓXIMA DÉCADA

(Fuente FMI 2019)





Solicítanos una videoconferencia en español
elena.rivera@idonms.com



TENEMOS UN SITIO PARA TI.
ÚNETE AHORA A LA FIRMA
QUE ESTÁ AYUDANDO A LAS
EMPRESAS EN LA
REVOLUCIÓN ECONÓMICA
MÁS RÁPIDA DE LA
HISTORIA...

