

NO ESPERES ALGO NUEVO

NOSOTROS YA LO TENEMOS

Tu también puedes ayudar a los desafíos reales de las empresas a través de nuestro know-how y nuestro amplio conocimiento del sector



Conoce la profesión dentro del sector de la consultoría de mayor crecimiento y número 1 en creación de autoempleo en Europa.

Introducción importante para entender tu oportunidad como Agencia Idonms:

Es por todos bien sabido que Internet ha cambiado y lo seguirá haciendo la forma de hacer los negocios pero también es una realidad que las empresas, y en especial las pymes no han evolucionado lo suficiente en el campo de la estrategia y comunicación para poder aprovechar todo el potencial que tiene para ellas el medio digital.

Existen varias razones del porque a las empresas les queda mucho margen de mejora pero ahora nos centraremos exclusivamente en las 4 principales.

La primera razón; es que desde el inicio de Internet las pymes se han limitado exclusivamente al concepto de tener una web, un blog y últimamente un perfil en redes sociales y poco más.

La segunda razón; es que en el sector continua prevaleciendo la cultura del "copy paste" y "mentalidad fabricación en serie, café para todos". Es decir, hacer lo que los demás hacen, sin diferenciación y sin estrategias adaptadas a las circunstancias de cada empresa.

La tercera razón; es que el servicio a estas empresas preferentemente ha sido ofrecido por profesionales con perfil técnico como diseñadores, programadores y gestores de plataformas. En Idonms queremos valorar la importancia que tienen estos profesionales y que en su mayoría son técnicos bien preparados que hacen bien su trabajo pero con un desempeño muy dirigido a la tecnología y nada dirigido a la estrategia.

OPORTUNIDAD

TU AGENCIA IDONMS MARCA LA DIFERENCIA.

Si tu deseo es mejorar y ayudar a las empresas a crecer, hablemos.

Por esta razón en Idonms siempre hemos recomendado que una empresa tiene que tener como objetivo principal una buena y propia estrategia online y que ésta sea la base de todo lo demás.

La cuarta razón; sin género de dudas esta es la más importante porque es la que incluye a las tres primeras. Y es no integrar el marketing online con el marketing tradicional y viceversa.

Para que se entienda bien estos cuatro puntos nada mejor que un ejemplo:

Si una empresa que desea realizar un anuncio para Televisión le damos a elegir entre contratar por el mismo coste, bien al director de cine Steven Spielberg o bien al mejor técnico de sonido e imagen del mundo, podríamos decir sin riesgo a equivocarnos que todas las empresas elegirían a Steven Spielberg. La razón es obvia, un profesional sabe QUE y para QUIEN y el otro profesional sabe COMO implantarlo.

Aquí es donde entras tú como Agencia Idonms

Oportunidad: El mercado tecnológico se ha desarrollado en los últimos años en cambio el mercado de la Consultoría Estratégica es lo que en la actualidad más se está demandando y más se necesita por parte de las pymes, pero este perfil de profesional las empresas no lo tienen fácil de encontrar por la escasez y nivel profesional de este perfil de consultor y por las razones arriba expuestas.

De los servicios de consultoría no obligatorios, el Marketing Online encabeza la lista de los servicios con mayor crecimiento y más contratados por las pymes.

EN EL SIGUIENTE CUADRO SE REFLEJA EL ENORME MERCADO Y LA GRAN OPORTUNIDAD DE NEGOCIO.

*Datos estadísticos actualizados sobre un muestreo de 5.000 empresas y negocios tradicionales en nueve países durante 2018 //Las cifras pueden variar sensiblemente según el país.

El 93%

de las webs de las pymes no está preparadas para captar clientes.

El 97%

de las pymes no tiene una estrategia clara y coherente en su modelo de negocio online.

El 89%

de las empresas delegan su modelo de negocio online en personal con perfil tecnológico.

El 91%

de gerentes de empresa reconocen que el perfil más adecuado para llevar su estrategia online es un perfil de consultor externo con experiencia comercial o gestión en negocios y con formación e-business.

EL FUTURO DE LOS NEGOCIOS

AYUDA A CONSTRUIR NEGOCIOS RESILIENTES DESDE DENTRO.

Con el e-business de Idonms ayuda a los productos y negocios a desarrollarse.



El marketing y la Comunicación Online.

A diferencia de lo que la mayoría de la gente cree el marketing y la comunicación online es tecnología se equivoca. El marketing y la estrategia online no son bajo ningún concepto las webs, ni las aplicaciones ni las redes sociales ni nada de esta índole, de la misma manera que la TV, la radio, el papel o las vallas publicitarias, las redes comerciales o vendedores o un catalogo no es marketing en si mismo. Estas plataformas o herramientas bien sean digitales o físicas son el medio y no el objetivo o el fin a cumplir. Una web o tienda en línea por sí sola no es marketing, es lo **que** se hace **para que o quien** se hace y **como** lo haces en función de lo que quieras conseguir, a partir de ahí la estrategia de marketing puede ser o no acertada para los objetivos.

Con Idonms ya es posible en menos de un mes tener tu propio despacho y empresa de Marketing y Comunicación Online.

Tener una Agencia Idonms te supone ganar tiempo al tiempo y ahorrarte miles de dólares y problemas. Conseguir una experiencia y conocimiento con trasfondo inmediata de muchos años de experiencia.

Durante años hemos analizado y hemos dado solución a todos los problemas y desafíos con los que se encuentra un profesional en esta área. Desde los servicios y soluciones que un buen consultor debe ofrecer a una empresa, cómo realizar los presupuestos y/o cotizaciones, cómo hacer una buena cartera de clientes, qué hacer en cada situación y el soporte e innovación imprescindible que necesita un profesional de esta categoría.



Para ser un excelente consultor no necesitas ser un experto en tecnología, esto ya lo tienes con nosotros.

Plataforma y soporte en español, fácil y con un equipo de personas para ayudarte cada vez que lo necesites.

Nuestra plataforma *"all-in-one ISSUE"*

Además como Agencia Idonms y con conexión a Internet tendrás a tu disposición la plataforma "all-in-one ISSUE" una herramienta con tecnología Smart Order Router muy práctica y necesaria que hace de un Consultor de Idonms un consultor muy competitivo y diferente en marketing online.

INNOVACION

HEMOS DESARROLLADO UNA METODOLOGÍA DISRUPTIVA Y UN CONJUNTO DE EXPERIENCIAS QUE TE AYUDARÁN A SER Nº 1 EN TU REGIÓN

Con Idonms desde el primer día estarás a la vanguardia del sector

Te evitarás también cientos de horas de trabajo y desplazamientos no productivos debido a que no se pueden cobrar al cliente. Tan solo por esta ventaja tu ya serás muy competitivo.

Con ella tendrás también la orientación paso a paso de todos los procedimientos, contarás también con una herramienta financiera con la que podrás realizar y combinar entre sí más de 60 servicios diferentes controlando en todo momento y al céntimo de dólar tus precios, descuentos y márgenes de beneficio.

Estarás conectado 24 horas 365 días al año si lo necesitas por lo que podrás ser independiente a la hora de cotizar y dar soluciones al cliente sin importar donde estás y a que hora lo necesitas.

También te guiara en todo minuto con el cliente para que el vea tu gran profesionalidad y diferenciación sobre otros profesionales. De inmediato el cliente verá reflejado tu gran valor añadido desde el primer minuto.

Y por si fuera poco siempre que lo necesites tendrás a tu disposición tanto para ti como para los clientes un soporte con servicio de calidad, bien desde la plataforma, por videoconferencia y/o por email.

Datos del modelo de negocio Idonms.

El 99% de los diagnósticos y recomendaciones que hace un consultor Idonms son aceptados y reconocidos como altamente satisfactorios por las empresas que lo reciben, independientemente de si en ese momento contratan o no los servicios.

El 60% de las empresas a las que se les presenta la metodología Idonms contratan alguno de los servicios y/o plataformas.

LA PLATAFORMA ALL IN ONE ISSUE ES LA HERRAMIENTA QUE A TODO CONSULTOR LE GUSTARIA TENER

Adiós al miedo y a las trabas de la tecnología. La falta de conocimientos técnicos con IDONMS ya no es un hándicap para ser un excelente consultor en marketing online.



Y DETRÁS UN EQUIPO DE PERSONAS PARA AYUDARTE CUANDO LO NECESITES

PLATAFORMA ALL-IN-ONE ISSUE EXCLUSIVA DE IDONMS

PLATAFORMA ALL-IN-ONE ISSUE EXCLUSIVA DE IDONMS		
Gestión Comerciales Agencia	Herramientas de Análisis	Procedimientos operativos
Gestión Prospectos	Necesidades cliente	Avisos automáticos en tiempo real
Gestión Clientes	Marketing técnico	Alertas automáticas en tiempo real
Presupuestos	Marketing estratégico	Plataforma financiera
Proyectos puesta en marcha	Percepción del cliente	Divisas, Impuestos locales
Imagen corporativa Agencia	Ayudas complementarias	Descuentos y estrategias
Servicios Smart Order Router	Sección soporte	Proyección de beneficios y resultados
	*Consultoría avanzada e-business	
	*Logística	

* No disponible en la plataforma en versión español. Si disponible con soporte de un consultor.

TENDENCIA

LAS EMPRESAS EXTERNALIZAN SU MARKETING ONLINE PARA ECONOMIZAR

Las pymes saben que es mejor y más económico externalizar estos servicios. Además con Idonms te beneficias de una política de precios Low Cost con tarifas adaptadas al coste de tu país, región y ciudad y con altos márgenes de beneficio para tu Agencia.

Datos del Rendimiento anual sobre la inversión de la licencia Idonms

Los rendimientos pueden variar en función de la clase de los servicios mensuales contratados por las empresas, el país de la Agencia y de la inversión inicial según la Licencia de cada país.

Rendimiento sobre inversión nº de clientes	Rendimiento sobre inversión con servicios básicos	Rendimiento sobre inversión servicios nivel medio	Rendimiento sobre inversión servicios avanzados
De 1 a 2	>21%	>40%	>55%
De 5 a 10	>105%	>200%	>270%
Con 20	>420%	>810%	>1.100%

- Los servicios Básicos suelen componer el 50% de las contrataciones.
- Los servicios nivel medio suelen componer el 35% de las contrataciones
- Los servicios nivel avanzados suelen componer el 15% de las contrataciones.

Ingresos anuales promedio de una Agencia Idonms

Ingresos mensuales por servicios de marketing	+	Ingresos mínimos por plataformas
Con 20 clientes Totales 3.340€/4.400€ mensuales	+	1.800€ una sola vez
Con 30 clientes Totales 5.000€/6.600€ mensuales	+	2.700€ una sola vez
Con 50 clientes Totales 8.350€/ 11.000€ mensuales	+	4.500€ una sola vez

Referencia; Una Agencia Idonms puede aspirar de media a 5 clientes nuevos al mes

***Los resultados pueden variar en función de la política de descuentos que adopte la Agencia a sus clientes.**

RECUPERACION DE LA INVERSION EN FUNCIÓN DE LA ESTRATEGÍA DE COBRO (ROI)

Ingresos en el momento de la firma por cada contrato de servicios de Marketing Online

Nº de clientes totales	Con servicios básicos	Con servicios nivel medio	Con servicios Avanzados
1	690 euros	1.320 euros	1.800 euros
5	3.450 euros	6.600 euros	1.800 euros
10	6.900 euros	13.200 euros	18.000 euros

En este cuadro no se han tendido en cuenta los ingresos derivados por venta de plataformas, los cuales también complementan y ayudan a los ingresos y a la recuperación de la inversión.

Aquí entras tú, una excelente oportunidad en el ramo de la Consultoría para empresas.

Mantener por parte de la empresa su Estatus Quo ya no es una opción. No tienes que preocuparte de convencer a las empresas de la necesidad para ellas de una buena estrategia de marketing online, ya lo saben.

La cuestión es que no saben realmente qué necesitan y están muy desorientadas por las razones que hemos mencionado al principio de este dossier. Y a esta situación actual por si fuera poco, también debemos tener en cuenta y no debemos olvidar la que se domina *“la cuarta revolución industrial (el Internet de las cosas y la Inteligencia artificial)”* y que ya está llegando y que debería preocupar a muchos negocios y empresas independientemente en que parte del mundo se encuentren. Por lo que Idonms ya se está preparando y tomado posiciones en esta área.

Aquí es donde entras tú como Agencia nuestra por lo que serás bien recibido por las empresas de tu región.

Ya se ha modificado la forma en la que nos comunicamos y la forma de hacer los negocios y continuara cambiando. La escala del cambio supera a cualquier cosa que hayamos experimentando antes. Y está ocurriendo a gran escala y a toda velocidad impactando a cualquier rincón del planeta.

Esto está afectando a la forma de hacer los negocios y aquí es donde tú puedes participar. No se trata exclusivamente de importantes cifras de negocio sino de algo mucho más profundo, y es el cambio de paradigma tremendamente disruptivo por la velocidad, su alcance y el impacto.

Sin embargo solo quienes sean capaces de innovar y adaptarse se beneficiarán. Y aunque los empresarios están entusiasmados por las oportunidades también están desorientados y preocupados. Es aquí donde está tu oportunidad de ayudarles en su camino mientras tanto también estás aprendiendo a dominar las nuevas formas de hacer negocios exitosos.

“Con nosotros no necesitas conocimientos técnicos de la misma manera que pare ser un buen conductor no necesitas saber de mecánica”



ASESORÍA Y SOPORTE CON UN ENFOQUE ESPECIAL EN RESULTADOS

Casi 90 profesionales con sólida experiencia profesional en la industria tradicional y en la industria de Internet brindan soporte a los clientes y Agencias, con especial relevancia para la aplicación de las mejores estrategias en integración de los negocios tradicionales con los digitales.

Colaboramos estrechamente con nuestras Agencias regionales y transregionales. Nuestras Agencias y clientes son atendidos por Consultores Seniors con un mínimo de experiencia de 10 años en gestión de negocios y formados en e-business.

ÚNETE A NOSOTROS, OTROS YA LO HAN HECHO



“Idonms han conseguido que ahora estemos a otro nivel y en otra liga en este sector.”

Irina Palluel.
Profesional de Internet / ahora Agencia Idonms



“El Sistema all-in-one es único y poderoso. No necesitas ser experta en marketing o Internet para beneficiarte del método, todas las empresas quedan gratamente sorprendidas.”

Teresa Zamudio
Funcionaria pública / ahora Agencia Idonms



“Los clientes identifican rápidamente áreas de oportunidad en su empresa marcando un antes y un después en su experiencia con otras empresas de Internet.”

Gustavo Arciniega
Departamento de Inversiones en la banca / Ahora Agencia Idonms



“Sin excepción todas las empresas me han reconocido el alto valor agregado desde el primer contacto y se sorprenden de todo lo que pueden hacer con el marketing on-line”

Angel Viñas
Asesor de RR.HH / ahora Agencia Idonms



“Siempre tengo una buena atención y un soporte excelente tanto para mi como mis clientes. En mi profesión en la banca he utilizado plataformas muy poderosas y puedo decir y destacar que la plataforma de Idonms entre muchas otras ventajas, es la característica que me hace una gran profesional desde la perspectiva del cliente y detectan en pocos minutos mi profesionalidad y diferenciación sobre la competencia.”

Rosa Arroyo
Directora de banca / ahora Agencia Idonms

PERFIL FRANQUICIADO

Emprendedor/a que busque tener una amplia cartera de clientes y fidelizarlos a largo plazo. Preferible con experiencia comercial o experiencia en asesoría en algún sector. Que le guste el marketing en general y el mundo de la empresa y negocios. Que se sienta cómodo con dueños y gerentes de empresas para asesorales.

No se requiere conocimientos técnicos.

También para diferentes profesionales freelance u otras agencias de Internet que deseen diferenciarse y dar un salto cuantitativo y cualitativo en sus negocios.

Solicítanos una videoconferencia en español

ewaclare.greaves@idonms.com



IdonmsUK



Idonms Europe- Head Office- Phone + 44 20 35 142 063 -3rd Floor 207 Regent Street London W1B 3HH-United Kingdom



IDONMS

AGENCIA INTERNACIONAL EN
MARKETING & COMUNICACIÓN ONLINE

CALIDAD

Un experimentado equipo al servicio del cliente y con el único objetivo de ofrecer un asesoramiento de primera línea.

La seguridad y la máxima calidad en el servicio sólo se consiguen con un equipo multidisciplinar y comprometido.

CONFIANZA

La confianza se consigue a través del compromiso con la calidad. IDONMS va más allá.

Queremos que el cliente trate, siempre que lo necesite, con el consultor que tiene la responsabilidad de sus asuntos.

La confianza hay que ganarla día a día. Por ello, planteamos a nuestros clientes una relación directa y confidencial.

COMPROMISO

IDONMS adquiere el siguiente compromiso con sus clientes y colaboradores: ofrecerles toda nuestra capacidad, calidad, esfuerzo y experiencia en el momento en que los necesite.

La necesidad de cada cliente es nuestro reto más importante; satisfacerla, nuestro compromiso.

INICIATIVA

Entendemos el asesoramiento de una forma activa.

No nos limitamos a responder a las peticiones de nuestros clientes.

Tratamos de tomar la iniciativa y proponer fórmulas que aumenten su eficacia y detectando las posibles oportunidades.

INNOVACIÓN

La tecnología cambian, nosotros evolucionamos.

La respuesta de IDONMS a los constantes cambios es invertir en la formación de nuestros profesionales para convertirlos en los mejores especialistas.

Asimismo, invertimos en nuevas tecnologías que permiten objetivar los problemas y desafíos

que se encuentran nuestros clientes, acercando y facilitándoles el marketing y la comunicación online.

AHORRO

No importa lo que un profesional sabe sino lo que es capaz de hacer con lo que sabe.

Un correcto asesoramiento siempre supondrá un gran avance. El buen marketing online es compatible con el ahorro.

Contando con nuestra colaboración profesional en su actividad habitual, nuestra eficiencia y costes supondrá un ahorro en sus cuentas, en sus energías, en su tiempo,... La formación del equipo de IDONMS no la pagan sus clientes, pero si se benefician de sus resultados.

Prestar un servicio cada vez más cualificado al mínimo precio es nuestro objetivo.

INTERNACIONAL

La internacionalización es una realidad para nuestros clientes.

Ante los riesgos y oportunidades e incertidumbres que la misma plantea, IDONMS ha apostado por crear un departamento con profesionales y agentes especializados con el objetivo de acompañar a sus clientes en sus procesos de implantación en el extranjero.

ACTITUD

La filosofía de trabajo de los profesionales de IDONMS se concentra en prestar un servicio de asesoramiento cercano y solvente a sus clientes ante cualquier planteamiento formulado.

La actitud diaria de la empresa se basa en ofrecer servicios eficaces con la mayor calidad, honestidad y confidencialidad.

APOYO

IDONMS se centra en los problemas, oportunidades e inquietudes de sus clientes, para ofrecer la excelencia y seguridad, en todos y cada uno de los aspectos de la actividad comercial e imagen del cliente.

LÍDERES

Nuestros equipos están formados por profesionales altamente cualificados y capacitados para dar un servicio integral a nuestros clientes.

Seleccionamos profesionales con experiencia, tanto en tecnologías TICs, gestión en negocios tradicionales como en marketing y comunicación online, junto con jóvenes profesionales a los que formamos con todos nuestros medios para que desarrollen su carrera en nuestra empresa.

También contamos con una red de Agencias nacionales y transnacional con experiencia en distintas áreas de conocimiento, que pueden integrarse en nuestros equipos de trabajo para aportar su experiencia.

Por esta forma de trabajar en IDONMS nace un nuevo concepto del marketing y la comunicación online con el que está liderando el sector y con el que los clientes se ven gratamente identificados.

LEALTAD

En nuestra filosofía no existen sólo las leyes y nuestros compromisos, sino también las de la fidelidad, el servicio y del honor, porque entendemos que nuestros clientes son algo más.

TRABAJO

Equipos especializados que cuentan con la máxima calidad técnica y formación, punteros en su área de conocimiento, que se comprometen a satisfacer cualquier necesidad de nuestros clientes para corresponder a su confianza.

Explicamos el marketing online para que lo entiendan nuestros clientes, ofreciendo un servicio de máxima calidad, optimizando el ahorro y acompañándolos en su internacionalización. Es nuestra manera de trabajar, es el estilo de IDONMS.

TRAYECTORIA

Disponemos de una larga lista de actuaciones que ha concluido con la máxima satisfacción de nuestros clientes.

Durante toda nuestra trayectoria, hemos trabajado de manera integral e involucrada en cada uno de los trabajos en los cuales hemos participado, ofreciendo así nuestra experiencia y conocimientos, con el fin de obtener las más oportunas soluciones, y haciendo que nuestros clientes confíen en IDONMS.

INTEGRACION MODELO FISICO Y DIGITAL

En IDONMS a diferencia de profesionales de diseño web, redes sociales, marketing online, gestores de campañas de publicidad y otros perfiles no entendemos el marketing y la comunicación online como simples plataformas. Hacemos de la estrategia para nuestros clientes nuestro mejor y mayor diferenciador, un asesoramiento de alto valor añadido en todos los temas relacionados con los negocios digitales y físicos o tradicionales.

El citado valor añadido es fruto de la unión entre la amplia experiencia atesorada por los profesionales que integran IDONMS, un trato humano y cercano con los clientes y una decidida apuesta por la actualización constante. Nuestros Consultores y Agencias analizan las circunstancias, necesidades de los clientes, ofreciendo las respuestas más adecuadas a cada problema. Les ayudan a realizar un buen análisis de su situación, planificando las actuaciones a realizar para la mejora, optimización, simplificación y facilidad de los procesos. Asimismo les asisten ante cualquier eventualidad o necesidad.

La anterior característica lleva a que los clientes de las Agencias y de IDONMS valoren, en su experiencia, muy positivamente la posibilidad de encontrar siempre respuesta a sus necesidades sin sentirse, en ningún caso, abandonados. La actualización permanente en una materia como es Internet, en constante cambio, es una exigencia que los profesionales que conforman IDONMS han llevado más allá a través de una adecuada gestión del conocimiento que les permite estar al día de todas aquellas novedades, tanto tecnológicas como estratégicas en comunicación, que reportan la posibilidad de ofertar a sus clientes desde las sencillas a las más novedosas soluciones a sus desafíos de mercado.

Idonms Europe- Head Office- Phone + 44 20 35 142 063 -3rd Floor 207 Regent
Street London W1B 3HH-United Kingdom
